



BALLY WULFF Games & Entertainment ist ein führendes deutsches Unternehmen im Segment der Unterhaltungselektronik und vereint die Bereiche Entwicklung, Produktion und Vertrieb von Geldspielgeräten. Ein Job bei BALLY WULFF bedeutet: spannende Herausforderungen, ein kreatives, zukunftsorientiertes Umfeld und viele nette Kollegen!

**Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Großraum Hessen suchen wir unbefristet und in Vollzeit einen:**

## Vertriebsrepräsentant (m/w/d)

Als leidenschaftlicher Salesmanager (m/w/d) verstehen Sie es, Kunden richtig um den Finger zu wickeln? Ein überzeugender Auftritt und der Fokus auf eine nachhaltige Kundenbeziehung liegen Ihnen nicht nur am Herzen, sondern sind für Sie eine Selbstverständlichkeit? Perfekt! Unser deutschlandweites Vertriebsteam wartet auf Ihre Unterstützung, um neue Innovationen und spannendes Entertainment in den Markt zu bringen.

### DAS ERWARTET SIE BEI UNS

- Sie sind verantwortlich für den Verkauf unseres Produktportfolios in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Hierbei übernehmen Sie einen vorhandenen Kundenstamm und sind für die Zufriedenheit unserer Kunden und den Aufbau einer langfristigen und vertrauensvollen Kundenbeziehung verantwortlich.
- Durch gezielte Akquisition erschließen Sie neue und nachhaltige Kundenpotenziale.
- Als kompetenter Ansprechpartner (m/w/d) für Interessenten und Kunden verstehen Sie es, den individuellen Kundenbedarf zu erkennen und unsere Produkte überzeugend zu präsentieren.
- Sie werden gezielt auf Ihre neue Aufgabe vorbereitet und erhalten eine intensive Einarbeitung, sodass Sie sich umfassende Produkt- und Marktkenntnisse schnell aneignen können.

### DAS BRINGEN SIE MIT

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Kaufmann /Kauffrau im Einzelhandel (m/w/d), Industriekaufmann / Industriekauffrau (m/w/d), Kaufmann / Kauffrau für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d), Handelsfachwirt (m/w/d) o. Ä.) oder ein abgeschlossenes Studium im kaufmännischen Bereich (BWL, Wirtschaftspsychologie, Vertriebsmanagement, Sales Management o. Ä.)
- Sie verfügen über mehrjährige, einschlägige Berufserfahrung im Vertriebsmanagement, idealerweise im Außendienst (B2B).
- Sie besitzen die Bereitschaft zur ausgeprägten Reisetätigkeit.
- Wichtiger als ein kaufmännischer Bildungsabschluss ist uns Ihre Persönlichkeit: So besitzen Sie ein hohes Maß an Eigenmotivation, rhetorischer Gewandtheit, Kontaktfreudigkeit und eine selbstständige Arbeitsweise mit hoher Kundenorientierung.
- Sie sind im Umgang mit PC und MS-Office-Produkten sicher.

### DAMIT WOLLEN WIR SIE BEGEISTERN

Neben der Sicherheit eines Fixums gibt es mit einem zusätzlichen Provisionsmodell die Möglichkeit, ein überdurchschnittliches Einkommen zu erreichen. Dank Vertrauensarbeitszeit sind Sie hierbei frei in der Gestaltung Ihrer Arbeitszeit. Darüber hinaus wird Ihnen ein Firmenwagen, welchen Sie ebenfalls privat nutzen können, sowie ein zeitgemäßes Notebook und iPhone zur Verfügung gestellt. Überdies gibt es die Möglichkeit Angebote zur Weiterbildung zu nutzen. Abgerundet wird das gesamte Paket durch eine Sammlung von freiwilligen sozialen Zusatzleistungen (z. B. der betrieblichen Altersvorsorge, einem Sozialfond etc.).

**WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERBUNG MIT ANGABE IHRER GEHALTSVORSTELLUNG UND IHREM FRÜHESTMÖGLICHEN EINTRITTSSTERMIN.**

**Kennwort „Vertriebsrepräsentant (m/w/d)“**

BALLY WULFF Games & Entertainment GmbH · Dimitri Treskow · Colditzstraße 34/36 · 12099 Berlin  
oder als PDF per E-Mail an [jobs@bally-wulff.de](mailto:jobs@bally-wulff.de)